

Aice

Associazione Italiana Commercio Estero
Italian Association of Foreign Trade

SCARICA IL MODULO DI ADESIONE

Per maggiori informazioni contattare:

Gloria Della Patrona gloria.dellapatrona@unione.milano.it
Jessica Dalla Vecchia jessica.dallavecchia@unione.milano.it
Valentina Corrà valentina.corra@unione.milano.it



Per maggiori informazioni:
**Aice - Associazione Italiana
Commercio Estero**
Corso Venezia, 47 20121 Milano
Tel. 027750320-1 / Fax 027750329
aice@unione.milano.it
www.aicebiz.com



SCARICA QUI IL MODULO DI ADESIONE

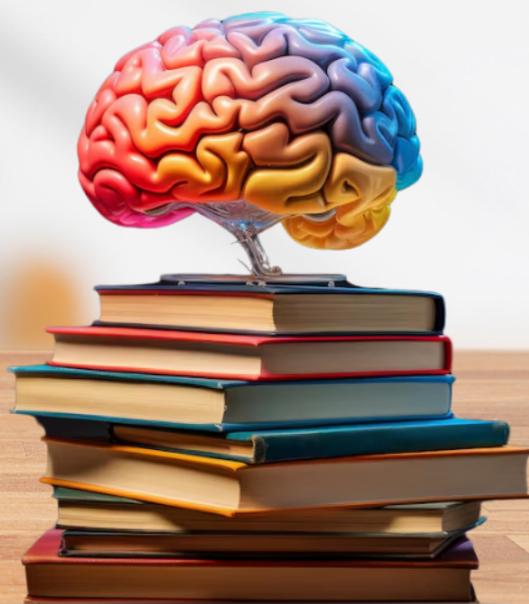
Per maggiori informazioni e selezionare il tuo stand, contattaci subito.

Gloria Della Patrona gloria.dellapatrona@unione.milano.it
Jessica Dalla Vecchia jessica.dallavecchia@unione.milano.it
Valentina Corrà valentina.corra@unione.milano.it

webinar

LA PROPRIETA' INTELLETTUALE COME ASSET DI ATTRAZIONE DI INVESTIMENTI E FINANZIAMENTI

22 MAGGIO 2025
ORE 10.00 - 12.00



OBIETTIVO

Evidenziare come i diritti IP non siano solo uno strumento di difesa/attacco, ma anche un asset economico/finanziario dell'impresa, in grado sia di accrescere il valore aziendale che di abilitare l'accesso ad agevolazioni fiscali.

PROGRAMMA

- Diritti di Proprietà Intellettuale ed il valore dell'azienda
- Sfruttamento dei Diritti IP
- Le valutazioni economiche
- Agevolazioni fiscali, accesso al credito e Patent Box

RELATORI

Ing. Umberto Zermani, *Bugnion* S.p.A.
Dott. Emiliano Girometti, *Bugnion S.p.A.*

[REGISTRATI QUI](#)



Know the rules, play your market.

PNRR - Partner National
Rated Regulatory
WORLDWIDE
SERVICES - ITALY



NOVITÀ E SCADENZE 2025 PER LA CONFORMITÀ IN EUROPA REACH E CPL

**27 MAGGIO 2025
ORE 10.00 - 12.00**

OBIETTIVI

Il webinar fornirà un aggiornamento sulle novità introdotte dal Regolamento CLP 2025, con particolare attenzione alle nuove classi di pericolo e alle sigle da conoscere per restare sul mercato. Saranno illustrati gli obblighi per produttori e importatori previsti dal nuovo Regolamento REACH, incluse le restrizioni su microplastiche e PFAS e le implicazioni derivanti dal regolamento 988 relativo alla sicurezza generale dei prodotti. Verranno inoltre presentati casi pratici e spunti operativi, sia tecnici che legali, per supportare concretamente le imprese nell'applicazione delle norme. L'obiettivo è offrire indicazioni pratiche per redigere correttamente SDS ed etichette, aiutando le imprese a esportare in Europa in piena conformità normativa.

PROGRAMMA

Dalle ore 10.00 alle ore 11.00

Le nuove Classi e Categorie di Pericolo le nuove etichette e SDS EU REG CLP,

- CLP 2025: le nuove classi e categorie da conoscere per restare sul mercato
- ED, PBT, PMT... non sono un codice segreto: scopri cosa significano!

RELATORI

Dr.ssa Costanza Rovida Team mastery
Ing. Alessandro Biz Team mastery

Dalle ore 11.00 alle ore 12.00

Le regole REACH/CLP per prodotti chimici esportati e prodotti in UE

- Gli adempimenti per i produttori e importatori, nuovo reg 988
- Restrizioni Microplastiche e nuovo Reg delegato PFAS

RELATORI

Dr Luca Segato REACHUP Regulatory Netwok Italy Srl
Dr Luca Medugno REACHUP Regulatory Netwok Italy Srl

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

D.ssa Raffaella Seveso raffaella.seveso@unione.milano.it

Aice

Associazione Italiana Commercio Estero
Italian Association of Foreign Trade





Collaborazione AICE - Camera di Commercio e dell'Industria Italo-Ceca (CAMIC)

Esplora il mercato Ceco

Aice, grazie alla collaborazione con la Camera di Commercio e dell'Industria Italo-Ceca (CAMIC), offre agli associati un'opportunità unica: la possibilità di prenotare una videocall gratuita di consulenza personalizzata sul mercato ceco.

Durante la videocall, i referenti di CAMIC analizzeranno insieme a te:

- Il potenziale del tuo prodotto o servizio sul mercato ceco, esplorando come potrebbe essere accolto e posizionato;
- Le opportunità concrete di ingresso o di rafforzamento della tua azienda in Repubblica Ceca, un mercato in forte crescita e molto interessante per le PMI italiane;
- Le azioni specifiche per la ricerca di partner e lo sviluppo commerciale, aiutandoti a trovare contatti chiave e soluzioni su misura per le tue esigenze.

Con oltre 20 anni di esperienza, CAMIC ha affiancato numerose imprese italiane con un approccio pratico e orientato ai risultati. Grazie alla conoscenza diretta del mercato ceco e alla rete di contatti consolidata, CAMIC offre supporto per navigare le sfide culturali e burocratiche, creando opportunità reali per le aziende italiane.

La Repubblica Ceca è uno dei mercati più promettenti dell'Europa centrale, con una forte propensione all'import e una crescente apertura verso fornitori italiani qualificati. Con un valore di oltre 8,5 miliardi di euro all'anno per l'export italiano, è un paese che offre una domanda stabile e ottimi rapporti bilaterali, supportati da un sistema imprenditoriale innovativo e dinamico.

Per prenotare la videocall, ti basta rispondere a questa email e compilare il breve **company profile**

SCARICA E COMPILA IL COMPANY PROFILE

Per ulteriori informazioni contatta la Segreteria Aice:
aice@unione.milano.it

WEBINAR

LO SVILUPPO DEL BUSINESS IN POLONIA NEL NUOVO CONTESTO EUROPEO

28 MAGGIO 2025
ORE 11:00 - 12:00

La Polonia rappresenta oggi uno dei mercati più solidi e promettenti dell'Europa centro-orientale, con un ruolo sempre più rilevante per le imprese italiane. La sua economia è in continua crescita e offre un contesto politico e normativo stabile.

La Polonia è stabilmente tra i principali partner commerciali dell'Italia e la sua posizione geografica strategica la rende un punto di accesso privilegiato verso i mercati dell'Europa centro-orientale.

La domanda interna in espansione e l'interesse crescente verso i prodotti e le tecnologie italiane continuano a generare opportunità in numerosi settori, tra cui beni di consumo, meccanica, arredo e agroalimentare.

OBIETTIVO

Il webinar si propone di presentare una panoramica delle opportunità economiche e commerciali offerte dal mercato polacco. Sarà, inoltre, l'occasione per illustrare alle imprese interessate le attività di supporto e assistenza offerte da Aice Poland.

AGENDA

- **Apertura dei lavori**

- *Dott. Franco Aprile*, Presidente Aice Poland

- **Tavola rotonda**

- *Dott. Roberto Cafiero*, Direttore ICE Varsavia
- *Dott. German Carboni*, Consigliere Economico Ambasciata d'Italia a Varsavia
- *Avv. Alfio Mancani*, Managing Partner Horizon Poland

- **Case study**

- *Dott. Walter Prati*, Presidente GPoland – *Case history aziendale*

- **Q&A**

- **Conclusioni**

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott. David Doninotti david.doninotti@unione.milano.it



OBIETTIVI

- fornire una prima conoscenza del quadro normativo e dei principi fondamentali del Regolamento europeo sull'Intelligenza artificiale (AI Act)
- comprendere gli obblighi e divieti dell'AI Act già entrati in vigore ed, in particolare, l'obbligo di alfabetizzazione in materia di IA
- comprendere gli aspetti critici da considerare quando si acquista un sistema di IA
- fornire gli strumenti per la negoziazione e gestione efficace dei contratti di fornitura di sistemi di intelligenza artificiale, riducendo i rischi contrattuali e garantendo la sicurezza giuridica dell'azienda

PROGRAMMA

1. Analisi dei principi fondamentali e delle nozioni di base dell'AI Act

- Il risk-based approach

- I soggetti coinvolti: fornitore, importatore, distributore, deployer
- I primi obblighi e divieti già in vigore:
 - l'alfabetizzazione in materia di intelligenza artificiale: termine di attuazione e contenuto dell'obbligo
 - le pratiche vietate ai sensi dell'art. 5 dell'AI Act (brevi cenni)

2. Introduzione ai sistemi di IA e contesto di acquisto

- Caratteristiche dei sistemi di IA e peculiarità delle forniture
- Profili organizzativi inerenti l'acquisto e l'uso di sistemi di IA

3. Aspetti contrattuali fondamentali dal punto di vista del deployer

- Tipologie di contratti per sistemi di IA
- Clausole tipo per i contratti di fornitura di IA

4. Casi pratici e best practice

- Analisi di casi pratici e criticità comuni
- Strategie per la negoziazione efficace e la mitigazione dei rischi

5. Sessione Q&A e confronto con i partecipanti

RELATORE

Avv. Armando Ambrosio - *De Berti Jacchia Franchini Forlani Studio Legale*

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott.ssa Raffaella Perino raffaella.perino@unione.milano.it



Missione imprenditoriale & China International Supply Chain Expo (CISCE) 2025: Guangdong & Pechino, 12-18 luglio 2025

Vi ricordiamo che **Aice**, in collaborazione con **ICCF (Italy China Council Foundation)**, organizza un business networking & Study Tour in Cina dal **12 al 18 luglio 2025**. L'iniziativa offre un'opportunità unica per conoscere il mercato cinese attraverso un programma di incontri e visite nella provincia del Guangdong (Greater Bay Area) e la partecipazione alla seconda edizione della China International Supply Chain Expo – CISCE.



Greater Bay Area e Guangdong: hub dell'Innovazione e del Commercio

La GBA è una delle aree economiche più dinamiche al mondo e il Guangdong il cuore industriale della Cina. Città come Shenzhen, Guangzhou e Dongguan ospitano alcune delle **supply chain più avanzate al mondo**, con un ecosistema perfetto per le aziende italiane nei settori della meccanica, del manifatturiero e del design industriale. Oggi, la GBA è un polo d'eccellenza per quanto riguarda l'innovazione tecnologica in diversi settori tra i quali, Life Science, Automotive, ICT, Logistica. Saranno previste visite ed incontri ad imprese situate in distretti di ricerca livello mondiale.



Pechino e la CISCE: connessioni strategiche per il business

Pechino, centro politico della Cina, è un passaggio chiave per avviare relazioni con il mercato locale. La China International Supply Chain Expo (CISCE), è la prima fiera globale dedicata alle catene di approvvigionamento, riunendo imprese, istituzioni e innovatori. L'evento facilita scambi commerciali, investimenti e collaborazioni tra i vari segmenti delle filiere industriali, con focus su **manifattura avanzata, energia pulita, veicoli intelligenti, tecnologia digitale, life science e agricoltura sostenibile**. Un'opportunità unica per inserirsi nelle più importanti supply chain internazionali. E' organizzata dal **China Council for the Promotion of International Trade (CCPIT)**, il più importante ed influente Ente di promozione economica cinese, **nostro partner strategico ed operativo per l'organizzazione della missione**.

Per le aziende interessate, confermiamo la possibilità di esporre propri prodotti o materiale informativo gratuitamente presso lo stand Aice/ICCF di 36mq.

Programma (aggiornato)**



*NB: Le imprese possono esporre con stand individuale alla CISCE (16-20 luglio) a condizioni agevolate.

** Il programma potrà essere confermato, ulteriormente arricchito e personalizzato in base agli interessi delle aziende che confermeranno la loro partecipazione.

Un'opportunità strategica per collaborare con la Cina

In un contesto di cambiamenti globali e dazi doganali introdotti dagli Stati Uniti, la Cina continua a consolidarsi come hub industriale e commerciale mondiale. La CISCE non è solo una fiera, ma una piattaforma per costruire partnership con imprese cinesi, accedere a catene di fornitura competitive e scoprire le innovazioni che stanno trasformando le supply chain globali.

Clicca qui per scaricare la documentazione CISCE:

- [CISCE 2025 concept paper](#)
- [CISCE 2025 application form](#)

Come Partecipare:

Le aziende interessate a nuovi contatti con potenziali partner cinesi, dovranno compilare il contratto vincolante entro e non oltre **venerdì 6 giugno 2025**.

[CLICCA QUI E COMPILA IL CONTRATTO](#)

Il contributo di partecipazione è di **€1.500 per le aziende associate ad Aice e ICCF; di €2.000 per i non soci**. Le somme versate permetteranno di coprire i costi organizzativi, gli spostamenti interni, l'interpretariato collettivo, l'organizzazione di visite e B2B, nonché la possibilità di esporre gratuitamente prodotti o materiale informativo presso l'area espositiva istituzionale che verrà allestita presso la fiera appositamente per la nostra delegazione e che rappresenterà anche una base logistico-operativa per le attività che organizzeremo.

Sono escluse le spese vive (voli intercontinentali e nazionali, hotel, vitto e trasporti quando non previsti nel programma). Per la partecipazione alla CISCE con stand individuali, i costi variano a seconda dell'ampiezza e tipologia dell'area espositiva scelta.

Ai partecipanti verrà proposto un pacchetto voli/alloggi/transfers che predisporremo per l'occasione.

Per info sulla partecipazione alla CISCE:

ICCF - Dott.ssa Lan Pang

consulenza@italychina.org - Tel 0272000000

Per info sulla partecipazione alla missione:

Aice – Dott. Giovanni Di Nardo:

giovanni.dinardo@unione.milano.it - Tel 027750320

ICCF – Dott.ssa Francesca Colombaretti

colombaretti@italychina.org - Tel 0272000000

WEBINAR

CBAM: DALLA FASE TRANSITORIA AL PERIODO DEFINITIVO

Adempimenti necessari e raccomandazioni
per le aziende importatrici

10 GIUGNO 2025 ORE 10:00 - 12:00

Il quadro normativo europeo sul CBAM è in continua evoluzione e la transizione verso il regime definitivo prevista per il 2026 impone alle aziende di agire con prontezza. In uno scenario in rapido mutamento, segnato da nuove bozze normative e prime criticità operative, diventa essenziale non solo adempiere agli obblighi di monitoraggio, ma anche adottare le migliori pratiche per una gestione proattiva del CBAM volta a garantirne un'implementazione efficace.

Un'occasione concreta per orientarsi tra adempimenti, strumenti operativi e supporti pratici.

PROGRAMMA

- **Panoramica sul CBAM**
 - Cos'è il CBAM: finalità e funzionamento
 - Dalla fase transitoria al periodo definitivo
 - Contesto normativo europeo (attualità sulla bozza di modifica-pacchetto Omnibus)
 - Prime criticità emerse
- **Adempimenti per le aziende durante la fase transitoria**
 - Obblighi di monitoraggio e reportistica
 - Checklist delle azioni da intraprendere
- **Transizione al periodo definitivo**
 - Cosa cambierà per le aziende importatrici
 - Dichiarante CBAM autorizzato
- **Raccomandazioni pratiche**
 - Collaborazione con i fornitori
 - Best practices per garantire conformità
 - Strumenti BDO a supporto delle aziende

RELATORI

Guido Calderaro - BDO - *Head of Customs & Excise duties*

Paola Levato - BDO - *Customs & Excise duties*

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott.ssa Raffaella Seveso raffaella.seveso@unione.milano.it



coface
FOR TRADE

WEBINAR

**Esportare in sicurezza:
strategie e strumenti per
mitigare i rischi del
commercio internazionale**

**11 GIUGNO 2025
ORE 10:00 - 11:00**

OBIETTIVI

Fornire le conoscenze e gli strumenti necessari per affrontare le sfide del commercio internazionale nel 2025.

Saranno presentate le principali tendenze e i settori chiave dell'export italiano, nonché le strategie per mantenere la competitività nonostante le incertezze economiche e geopolitiche. I partecipanti impareranno come utilizzare le informazioni commerciali e le soluzioni di gestione del rischio per proteggere le loro attività e garantire una crescita sostenibile. Saranno analizzati i principali rischi di esportazione, con particolare attenzione alle strategie di mitigazione del rischio tramite alcuni casi pratici.

PROGRAMMA

- Analisi delle sfide e delle opportunità per l'export italiano nel 2025.
- Esame dei settori trainanti e di quelli in difficoltà, con focus sui mercati di destinazione.
- Approfondimento sugli strumenti di mitigazione del rischio di esportazione, con un focus su soluzioni innovative di Business Information.
- Case study Kalypso Shipping: una lezione di gestione del rischio di esportazione
- I relatori risponderanno alle domande dei partecipanti e offriranno consigli pratici per navigare nel complesso panorama del

commercio internazionale grazie al supporto delle informazioni commerciali.

RELATORI

- **Ing. Matteo Gatti**
Head of Data Strategy – Coface, Mediterranean, Middle East and Africa Region
- **Dott. Carmen Napolitano**
Advisory Service Manager – Coface Italia

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott.ssa Valentina Corrà valentina.corra@unione.milano.it



coface
FOR TRADE

WEBINAR

**Esportare in sicurezza:
strategie e strumenti per
mitigare i rischi del
commercio internazionale**

**11 GIUGNO 2025
ORE 10:00 - 11:00**

OBIETTIVI

Fornire le conoscenze e gli strumenti necessari per affrontare le sfide del commercio internazionale nel 2025.

Saranno presentate le principali tendenze e i settori chiave dell'export italiano, nonché le strategie per mantenere la competitività nonostante le incertezze economiche e geopolitiche. I partecipanti impareranno come utilizzare le informazioni commerciali e le soluzioni di gestione del rischio per proteggere le loro attività e garantire una crescita sostenibile. Saranno analizzati i principali rischi di esportazione, con particolare attenzione alle strategie di mitigazione del rischio tramite alcuni casi pratici.

PROGRAMMA

- Analisi delle sfide e delle opportunità per l'export italiano nel 2025.
- Esame dei settori trainanti e di quelli in difficoltà, con focus sui mercati di destinazione.
- Approfondimento sugli strumenti di mitigazione del rischio di esportazione, con un focus su soluzioni innovative di Business Information.
- Case study Kalypso Shipping: una lezione di gestione del rischio di esportazione
- I relatori risponderanno alle domande dei partecipanti e offriranno consigli pratici per navigare nel complesso panorama del commercio internazionale grazie al supporto delle informazioni commerciali.

RELATORI

- **Ing. Matteo Gatti**
Head of Data Strategy – Coface, Mediterranean, Middle East and Africa Region
- **Dott. Carmen Napolitano**
Advisory Service Manager – Coface Italia

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott.ssa Valentina Corrà valentina.corra@unione.milano.it



CAMERA
ARBITRALE
DI MILANO

WEBINAR

LA GESTIONE DELLE CONTROVERSIE: LE CLAUSOLE DI MEDIAZIONE E DI ARBITRATO

12 GIUGNO 2025
ORE 10.00 - 11.30

OBIETTIVI

- presentare le principali criticità nella redazione delle clausole di mediazione e delle clausole arbitrali
- fornire indicazioni e spunti pratici, tratti dalla prassi istituzionale del servizio di mediazione e arbitrato della Camera Arbitrale di Milano

PROGRAMMA

- Arbitrato e mediazione a confronto
- I vantaggi della mediazione e le principali caratteristiche dello strumento
- Clausole di mediazione: come scriverle e perché inserirle nei contratti commerciali
- La mediazione "Fast Track" della Camera Arbitrale di Milano
- I vantaggi dell'arbitrato e le principali caratteristiche dello strumento
- Arbitrato amministrato. Le clausole "multistep"
- Q&A

RELATRICI

Avv. Claudia Brusciagioni - *LMCR studio legale*

Avv. Marina Nitrola - *Camera Arbitrale di Milano*

REGISTRATI QUI

La conferma di partecipazione sarà inviata via e-mail due giorni prima dell'evento.

Per ulteriori informazioni:

Dott.ssa Raffaella Perino raffaella.perino@unione.milano.it



Dazi previsti dall'Executive Order del 2 aprile 2025 della Presidenza USA

La Presidenza degli Stati Uniti il 2 aprile 2025 ha presentato una serie di misure per fronteggiare “un'emergenza nazionale” e ha imposto dei dazi reciproci.

[L'Executive Order del 2 aprile 2025](#) inizia a far effetto il 5 aprile con un dazio aggiuntivo ad valorem del 10% su tutte le importazioni da tutti i partner commerciali. Successivamente dal 9 aprile 2025, i dazi aumenteranno e saranno stabiliti secondo diverse aliquote stabilite dalla Casa Bianca per le importazioni di tutti i prodotti dei Paesi elencati nell'[Annex I](#). Per i prodotti provenienti dall'UE il dazio sarà pari al 20% esclusi i prodotti contenuti nell' [Annex II](#) (farmaceutici, rame e altri), i prodotti dell'acciaio e alluminio (che hanno un dazio pari al 25% dal 12 marzo 2025), per le autoveicoli e loro componenti (che hanno un dazio del 25% a partire dal 2 aprile 2025). Tali dazi si applicano a Canada e Messico in maniera diversa a seconda che rientrino nei dazi aggiuntivi del 25% o siano originari secondo l'accordo con tali paesi e sia prevista un'aliquota del 12%.

I dazi stabiliti dall'Executive Order si aggiungono a qualsiasi altro dazio o tassa, quindi per i prodotti cinesi ci saranno i dazi del 20% previsti dal 4 febbraio e in aggiunta i dazi ad valorem del 34%.

L'Amministrazione Usa si è resa disponibile a diminuire i dazi nel caso i partner commerciali introdurranno politiche commerciali favorevoli agli USA o in alternativa ad estendere i dazi imposti nel caso l'emergenza peggiori la situazione.

IL COMMERCIO CON L'ESTERO



In evidenza



2 maggio 2025

<http://www.istat.it>

Contact Center
Ufficio Stampa
tel. +39 06 47523234
ufficiostampa@istat.it

Marzo 2025

COMMERCIO ESTERO EXTRA UE

- A marzo 2025 si stima, per l'interscambio commerciale con i paesi extra Ue27¹, un aumento congiunturale per le esportazioni (+2,9%) e una riduzione per le importazioni (-1,1%).
- L'incremento su base mensile dell'export è dovuto principalmente alle maggiori vendite di beni di strumentali (+9,9%); crescono in termini congiunturali anche le vendite di beni di consumo non durevoli (+1,7%) e beni intermedi (+0,4%), mentre diminuiscono quelle di beni di consumo durevoli (-11,5%) ed energia (-6,4%). Dal lato dell'import, la flessione congiunturale è interamente spiegata dalla contrazione degli acquisti di energia (-19,8%).
- Nel primo trimestre 2025, rispetto al precedente, l'export cresce del 4,8%; la crescita è sostenuta dalle maggiori vendite di beni strumentali (+7,9%), beni di consumo non durevoli (+7,2%) e beni intermedi (+4,5%). Nello stesso periodo, l'import segna un aumento del 5,3%, che riguarda tutti i raggruppamenti tranne i beni strumentali (-0,3%).
- A marzo 2025 l'export cresce su base annua del 7,5% (era -1,6% a febbraio). La crescita tendenziale dell'export nazionale verso i mercati extra-Ue è dovuta soprattutto al forte aumento delle vendite di beni di consumo non durevoli (+20,7%) e beni strumentali (+10,4%), per contro, è in deciso calo l'export di energia (-34,4%) e beni di consumo durevoli (-19,9%). L'import registra una crescita tendenziale dell'8,7%, cui contribuiscono principalmente i maggiori acquisti di beni di consumo, durevoli (+33,6%) e non durevoli (+32,4%).
- A marzo 2025 l'avanzo commerciale con i paesi extra Ue27 è pari a +5.958 milioni di euro (+5.770 milioni nello stesso mese del 2024). Il deficit energetico (3.867 milioni) è di poco inferiore rispetto a un anno prima (-3.985 milioni). L'avanzo nell'interscambio di prodotti non energetici, pari a 9.625 milioni, è elevato e in lieve aumento rispetto a marzo 2024 (+9.755 milioni).
- A marzo 2025 le esportazioni verso gli Stati Uniti (+41,2%) registrano una forte crescita tendenziale; marcati aumenti su base annua si rilevano anche per le vendite verso paesi MERCOSUR (+29,9%) e paesi OPEC (+24,9%). Diminuiscono le esportazioni verso Turchia (-31,3%) e Cina (-8,5%).
- A marzo 2025 si registrano forti incrementi su base annua degli acquisti da paesi MERCOSUR (+71,2%), Cina (+44,8%) e paesi ASEAN (+25,6%). Si riducono le importazioni da paesi OPEC (-25,4%), India (-17,8%), Stati Uniti (-9,5%) e Regno Unito (-8,2%).



Il commento

A marzo, l'export verso i paesi extra Ue27 è in aumento su base mensile e torna a crescere su base annua. Tali dinamiche sono comunque influenzate da vendite ad elevato impatto di mezzi di navigazione marittima verso gli Stati Uniti; al netto di queste si stima una flessione congiunturale dell'export, pari a -1,6%, e una crescita tendenziale relativamente meno sostenuta, pari a +3,0%. La riduzione congiunturale dell'import è dovuta alla contrazione degli acquisti di energia, mentre la crescita tendenziale è principalmente spiegata dalle maggiori importazioni di beni di consumo non durevoli. Nel primo trimestre 2025, la dinamica tendenziale dell'export verso i paesi extra Ue è positiva (+3,1%; +4,1% al netto dell'energia). Nello stesso periodo, l'avanzo commerciale con i paesi extra Ue è pari a +11,2 miliardi di euro (era +15,7 miliardi nel primo trimestre del 2024).

PROSSIMA DIFFUSIONE

29 Maggio 2025

Link utili

<http://dati.istat.it>
<http://www.istat.it/it/congiuntura>
<http://www.conceb.istat.it>

¹ Come spiegato nella Nota metodologica (pag. 7), i valori preliminarmente extra Ue27 incorporano i dati di interscambio del Regno Unito, relativi alla Gran Bretagna mentre non includono i dati dell'Irlanda del Nord. Questi saranno inclusi nei dati di commento relativi extra Ue27 in occasione della prima revisione effettuata nel mese successivo, con diffusione nel Comunicato Stampa Commercio con l'estero e prezzi all'import.

ISTAT Marzo 2025

Export verso USA, marzo 2025 + 41,2%
Gli importatori americani hanno fatto scorte prima dell'entrata in vigore dei nuovi dazi

A marzo 2025, l'export verso i paesi extra Ue27 cresce sia su base mensile che annua, trainato in particolare dalle vendite di mezzi navali agli Stati Uniti. Escludendo questo effetto, si registra una flessione mensile del -1,6% e una crescita annua del +3,0%. L'import cala sul mese per via della minore domanda di energia, mentre cresce su base annua grazie ai beni di consumo non durevoli.

Nel primo trimestre 2025, l'export extra Ue aumenta del +3,1% (+4,1% senza energia). L'avanzo commerciale si attesta a +11,2 miliardi (in calo rispetto ai +15,7 miliardi del primo trimestre 2024).

Spiccano gli aumenti delle esportazioni verso Stati Uniti (+41,2%), MERCOSUR (+28,9%) e paesi OPEC (+24,9%). In calo invece le vendite verso Turchia (-31,3%) e Cina (-8,5%).

[Scarica il report](#)



Webinar Aice

Vendita internazionale di impianti industriali: l'importanza delle coperture assicurative

13 maggio 2025 | Ore 10:00 – 11:30

Un incontro operativo per analizzare i principali rischi legati alla fornitura internazionale di impianti industriali e le coperture assicurative più efficaci. Verranno esaminate tutte le fasi contrattuali – dalla progettazione all'installazione – con esempi pratici tratti dall'esperienza dei relatori. Relatori: Avv. Claudio Perrella e Avv. Alessandro Paci – RPLT RP Legalitax

Iscriviti qui

Conferma di partecipazione via e-mail due giorni prima dell'evento.



Webinar Aice

La proprietà intellettuale come asset di attrazione di investimenti e finanziamenti

22 maggio 2025 | Ore 10:00 – 12:00

Un appuntamento dedicato a comprendere il ruolo strategico dei diritti di proprietà intellettuale come asset economico. Focus su valorizzazione, sfruttamento, accesso al credito e agevolazioni fiscali (incluso il Patent Box).

Relatori: Ing. Umberto Zermani e Dott. Emiliano Girometti – Bugnion S.p.A.

Iscriviti qui

Conferma di partecipazione via e-mail due giorni prima dell'evento.



Aice Poland presenta a Varsavia il piano di rilancio dell'Aeroporto di Genova

In occasione dell'avvio di nuove rotte tra Genova e la Polonia, **Aice Poland**, in collaborazione con l'Aeroporto di Genova e Spediporto, ha presentato presso l'Ambasciata d'Italia a Varsavia un **ambizioso piano di investimenti da oltre 100 milioni di euro** per lo sviluppo dello scalo ligure.

L'iniziativa, patrocinata da ICE Varsavia, rappresenta la **prima azione di sistema di Aice in Polonia**, a un anno dall'apertura della sede, e punta a rafforzare i rapporti economici tra Italia e Polonia.

Il Presidente di Aice Poland, **Franco Aprile**, ha sottolineato l'importanza strategica del collegamento con un Paese in forte crescita e con un interscambio bilaterale di 36 miliardi di euro. Il piano mira a raddoppiare il traffico passeggeri dello scalo genovese e a rafforzare il ruolo nei flussi turistici e logistici europei.

[Leggi articolo qui](#)



Confcommercio



Certificazione della Parità di Genere – Prenota il tuo appuntamento!

Confcommercio Milano, Lodi, Monza e Brianza, insieme a Noverim S.r.l., supporta le imprese verso la Certificazione della Parità di Genere, prevista dalla Missione 5 del PNRR e dall'art. 46-bis del Codice delle Pari Opportunità.

Lo Sportello Certificazione Parità di Genere - Punto Parità offre consulenza personalizzata, online o in presenza, per ottenere la certificazione, con rilascio a cura di UNITER (accreditato da Accredia).

Le aziende certificate hanno accesso a agevolazioni come sgravio contributivo, punteggi premiali e riduzioni sulle fidejussioni, oltre a contributi regionali fino all'80% delle spese ammissibili.

Prenota il tuo appuntamento Mercoledì 21/05/2025.

[Prenota al link qui](#)



Il punto sulla normativa italiana



Gazzetta Ufficiale: tassazione dei veicoli assegnati ad uso promiscuo ai dipendenti

La [legge 24 aprile 2025, n. 60](#), pubblicata nella Gazzetta Ufficiale il 29 aprile 2025, che converte il cosiddetto "**Decreto bollette**", introduce misure urgenti per sostenere famiglie e imprese, tra cui agevolazioni tariffarie su energia elettrica e gas, maggiore trasparenza nelle offerte e sanzioni rafforzate per le autorità di vigilanza.

Durante la conversione del decreto, è stata modificata anche la normativa sui **fringe benefit** relativi ai veicoli aziendali concessi ai dipendenti per uso promiscuo. Si chiarisce che la precedente disciplina di tassazione – con aliquote crescenti in base alle emissioni di CO₂ – resta applicabile per i veicoli assegnati tra il **1° luglio 2020 e il 31 dicembre 2024**, e per quelli **ordinati entro il 31 dicembre 2024** ma concessi entro il **30 giugno 2025**.

[Leggi di più qui](#)



Dall'Unione Europea



Commissione europea: tabella di marcia per porre fine completamente alla dipendenza energetica dell'UE dalla Russia

La Commissione Europea ha presentato una **roadmap** per eliminare del tutto energia russa entro il **2027**, garantendo al contempo sicurezza e stabilità energetica.

Le principali misure includono:

- **Gas:** blocco totale delle importazioni di gas russo entro il **2027**, vietando nuovi contratti e interrompendo i contratti spot entro **fine 2025**.
- **Petrolio:** contrasto alla "flotta ombra" usata dalla Russia per eludere le sanzioni.
- **Nucleare:** limitazioni ai nuovi contratti per materiali nucleari

russi, anche tramite l'Agenzia Euratom.

Questa strategia punta a ridurre i rischi per la sicurezza energetica e a rafforzare l'autonomia e la sostenibilità del sistema energetico europeo. Inoltre, contribuisce agli obiettivi economici del **Competitiveness Compass**, del **Clean Industrial Deal** e del piano per l'energia a prezzi accessibili. La Commissione presenterà proposte legislative per sostenere la roadmap il mese prossimo.

[Leggi di più qui](#)



Bandi, Fiere, Eventi



Padel World Summit 2025 – Prenota il tuo pass gratuito!

Dal 27 al 29 maggio 2025, il **Padel World Summit** arriva per la prima volta a Barcellona, presso la Fiera Gran Vía. Un evento B2B dedicato all'industria del Padel, che sta crescendo rapidamente in Italia.

L'evento include:

- Padel Global Conference, area gioco con 8 campi, Investor & Business Forum per il networking.

Maggiori info qui

Interessato a partecipare?

Contatta la segreteria Aice aice@unione.milano.it per ottenere il tuo pass gratuito per tutti i 3 giorni e organizzare incontri B2B tramite la piattaforma digitale

2025 TAIWAN

PRECISION COMPONENTS & HARDWARE

TRADE MISSION

9 GIUGNO, 2025
dalle 10:00 alle 17:00



HOTEL HILTON

Via Galvani 12 – Milano
(a pochi passi dalla stazione centrale)

Giornata di incontri one-to-one
con produttori di Taiwan



Contatta i nostri uffici per fissare i tuoi appuntamenti:

Taiwan Trade Center Milano
Tel. 02 20241008
E-mail: milan@taitra.org.tw

**Invito a partecipare agli incontri B2B con
aziende di Taiwan – Milano, 9 Giugno 2025**

TAITRA Taiwan Trade Center, Milano organizza un evento esclusivo a Milano il **9 Giugno 2025** per facilitare incontri B2B con aziende taiwanesi nei settori chiave di ferrocemento, bulloneria e componentistica di precisione. Questa è un'opportunità unica per le aziende italiane di esplorare potenziali partnership, discutere opportunità di business e rafforzare la propria presenza nel mercato internazionale.

Data: 9 Giugno 2025

Location: Milano, Hotel Hilton, Via Galvani 12

Come partecipare:

Fissa il tuo

appuntamento milan@taitra.org.tw

Elenco delle aziende

partecipanti: <https://bit.ly/milano9giugno2025>

imit
ITALIAN MANAGERS FOR
INTERNATIONAL TRADE



Webinar IMIT - Italian Managers for International Trade

AI per curiosi L'utilizzo pratico dell'Intelligenza Artificiale per l'identificazione dei mercati target ed il posizionamento dei prodotti nei processi di internazionalizzazione
Mercoledì 14 maggio 2025, ore 11.00

IMIT organizza il webinar "AI per curiosi", dedicato all'utilizzo pratico dell'Intelligenza Artificiale nei processi di internazionalizzazione.

Attraverso l'analisi di un caso aziendale reale, saranno mostrati esempi concreti di utilizzo di tool come ChatGPT, Perplexity e Gemini per identificare mercati target e definire il posizionamento dei prodotti, con focus su concorrenza, pricing e canali distributivi.

Partecipazione gratuita

[Iscriviti qui](#)



Partecipa alla Business Mission in Giappone – Settore Digitale, AI e IoT

Il Centro UE-Giappone per la Cooperazione Industriale invita le PMI europee a candidarsi alla **Digital Solutions Business Mission in Japan**, in programma dal **14 al 17 ottobre 2025** presso la fiera **CEATEC Japan** a **Chiba (Tokyo)**.

Le aziende selezionate esporranno gratuitamente all'interno dello stand collettivo del Centro UE-Giappone.

Il programma comprende:

- Accesso alla fiera CEATEC (spazio espositivo, materiali e interpreti inclusi)
- Incontri B2B con aziende giapponesi
- Sessioni formative sul mercato giapponese
- Supporto pre e post missione da parte del Centro

Scadenza per candidarsi: 8 giugno 2025
Maggiori informazioni e modulo di candidatura [qui](#)

Per domande: aice@unione.milano.it



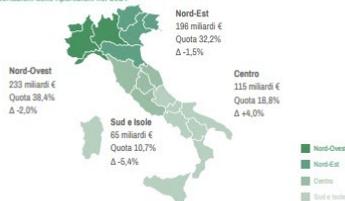
A disposizione dei soci...



L'export delle ripartizioni e regioni italiane nel 2024¹

Nei 2024 le esportazioni italiane di merci hanno registrato un lieve calo in valore rispetto al 2023 (-0,4%), con andamenti territoriali diversificati. Le Isole (-5,4%) e il Sud (-5,3%) hanno subito le contrazioni più significative, mentre il Nord-Ovest (-2,0%) e il Nord-Est (-1,5%) hanno mostrato flessioni più contenute. Il Centro, invece, ha segnato una forte crescita (+4,0%).

Figura 1 - Esportazioni delle ripartizioni nel 2024¹



Fonte: elaborazioni ICE su dati Ansa

¹ Il peso % delle quattro aree è calcolato sulla somma delle esportazioni delle ripartizioni. Tale somma non corrisponde al valore Italia, perché esiste una parte delle esportazioni nazionali che non può essere attribuita ad alcuna regione o ripartizione (dati non ripartiti).

ICE AGENZIA

Mercati in tempo reale

Nel 2024 l'export italiano ha registrato una lieve flessione in valore (-0,4%) rispetto al 2023, con andamenti territoriali eterogenei: forti cali per Isole (-5,4%) e Sud (-5,3%), contrazioni più contenute per Nord-Ovest (-2,0%) e Nord-Est (-1,5%), mentre il Centro ha segnato un incremento significativo (+4,0%).

A livello regionale, spiccano i cali marcati di Basilicata (-42,4%) e Liguria (-24,1%) e le buone performance di Toscana (+13,6%), Valle d'Aosta (+11,1%) e Lazio (+8,5%).

Il report analizza in dettaglio le dinamiche regionali, evidenziando contributi positivi e negativi sia in termini assoluti che relativi.

Le aziende associate possono richiedere il documento completo alla Segreteria Aice aice@unione.milano.it

IL COMMERCIO CON L'ESTERO



In evidenza

A poster for a webinar. At the top left is the Bugnion logo with the tagline 'The way to'. At the top right is the Aice logo with the tagline 'Associazione Italiana Commercio Estero'. The text in the center reads 'webinar LA PROPRIETA' INTELLETTUALE COME ASSET DI ATTRAZIONE DI INVESTIMENTI E FINANZIAMENTI'. Below this, it says '22 MAGGIO 2025 ORE 10.00 - 12.00'. The bottom half of the poster features a 3D rendering of a human brain resting on a stack of colorful books on a wooden surface.

bugnion The way to

Aice Associazione Italiana Commercio Estero

webinar

**LA PROPRIETA' INTELLETTUALE
COME ASSET DI ATTRAZIONE
DI INVESTIMENTI E FINANZIAMENTI**

22 MAGGIO 2025
ORE 10.00 - 12.00

Webinar Aice

La proprietà intellettuale come asset di attrazione di investimenti e finanziamenti
22 maggio 2025 | Ore 10:00 – 12:00

Un appuntamento dedicato a comprendere il ruolo strategico dei diritti di proprietà intellettuale come asset economico. Focus su valorizzazione, sfruttamento, accesso al credito e agevolazioni fiscali (incluso il Patent Box).

Relatori: Ing. Umberto Zermani e Dott. Emiliano Girometti – Bugnion S.p.A.

[Iscriviti](#) [qui](#)

Conferma di partecipazione via e-mail due giorni prima dell'evento.



Nuove Tariffe USA e risposta della Commissione Europea Partecipa alla consultazione

Gli Stati Uniti hanno recentemente adottato misure tariffarie nei confronti delle importazioni provenienti dall'Unione Europea.

Le principali misure includono un **dazio del 25% su acciaio e alluminio, autovetture,**

veicoli leggeri e componenti automobilistici specifici, oltre a una **tariffa del 10% applicata a tutte le merci importate**, ad eccezione di alcune **categorie esentate**.

La Commissione Europea sta lavorando per una risposta equilibrata e sta preparando misure di "riequilibrio" (rebalancing) in caso di necessità, simili a quelle adottate in passato per i dazi su acciaio e alluminio, attualmente sospesi.

La Commissione sta anche considerando misure di controllo sulle esportazioni verso gli Stati Uniti.

Per affrontare l'impatto delle nuove tariffe statunitensi e valutare le contromisure appropriate, **la Commissione ha avviato una raccolta di informazioni ai sensi dell'articolo 9 del Regolamento (UE) n. 654/2014**.

La consultazione pubblica è aperta a tutti gli operatori economici unionali, che sono invitati a fornire osservazioni e dati utili.

Consulta le due liste di possibili misure:

[Misure su importazioni dagli USA](#)
[Possibili restrizioni sulle esportazioni verso gli Stati Uniti](#)

La consultazione si concluderà il 10 giugno 2025 alle ore 12:00.

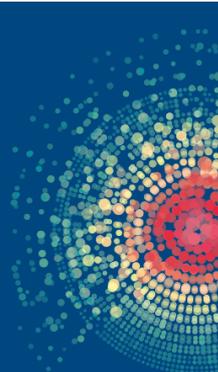
[Per compilare la consultazione clicca qui](#)



Confcommercio

**DEPOSITO OBBLIGATORIO PEC
PER GLI AMMINISTRATORI
DELLE SOCIETÀ**

Scopri il **nuovo servizio**
di Confcommercio Milano Lodi Monza e Brianza



Nuovo obbligo di deposito pec per gli amministratori delle società

Dal 1° gennaio 2025, gli amministratori, soci amministratori e liquidatori delle società costituite dovranno registrare un indirizzo PEC nel Registro Imprese.

Confcommercio Milano, tramite Centrimpresa Srl, offre assistenza per il deposito della PEC con le seguenti tariffe:

- Azienda con contabilità Centrimpresa: **€ 30 + IVA**
- Azienda con RID attivo (anche se non utente Centrimpresa): **€ 40 + IVA**
- Azienda senza RID attivo (anche se non utente Centrimpresa): **€ 60 + IVA**

Per ogni ulteriore PEC dello stesso amministratore o per ogni amministratore aggiuntivo: **€ 5 + IVA**

Per le imprese non associate: **€ 120 + IVA**

I soci Aice possono beneficiare del supporto per l'apertura di una PEC, tramite le convenzioni con Confcommercio Milano.

[Maggiori info qui](#)



Contributo EBiTer Milano a sostegno della genitorialità – Anno 2025

EBiTer Milano eroga un contributo di **€ 250,00** per i dipendenti delle aziende del Terziario, Distribuzione e Servizi delle province di **Milano e Monza Brianza**, con figli a carico (anche adottivi o in affido) di età compresa tra **11 e 19 anni**.

Chi può fare domanda
Lavoratori a tempo indeterminato, apprendisti e a tempo determinato:

- in forza presso aziende che applicano il CCNL Terziario in tutte le sue parti
- con versamenti regolari a EBiTer Milano da almeno 12 mesi

Domande dal **13 maggio all'11 luglio 2025**, tramite:

- Raccomandata A/R (specificando "GENITORIALITÀ")
- Procedura online su www.ebitermilano.it

Le domande saranno valutate in ordine cronologico e solo se complete. L'esito verrà comunicato entro il **10 ottobre 2025**.

[Leggi di più](#)



Il punto sulla normativa i



Ministero del Lavoro

Permessi di soggiorno stagionali: possibile lavorare anche fuori stagione in attesa della conversione

Con la circolare n. 10 del 5 maggio 2025, il Ministero del Lavoro ha chiarito che i titolari di permesso di soggiorno per lavoro stagionale possono iniziare un'attività lavorativa non stagionale durante l'attesa dell'esito della domanda di conversione.

La normativa prevede che, dopo almeno tre mesi di lavoro regolare, il lavoratore possa chiedere la conversione del permesso se ha un'offerta di lavoro subordinato (a tempo determinato o indeterminato) con almeno 20 ore settimanali. Per il lavoro domestico è richiesta una retribuzione non inferiore all'assegno sociale.

Le conversioni sono escluse dalle quote dei decreti flussi e possono essere richieste in qualsiasi momento.

Per iniziare l'attività lavorativa non stagionale è necessario aver ricevuto la conferma di presentazione della domanda e aver inviato il modello Unilav (o la comunicazione all'INPS per il lavoro domestico).

[Leggi di più](#)



Notizie dal mondo



USA-Cina: sospensione temporanea di alcuni dazi, confermati quelli strutturali

Gli Stati Uniti rimuoveranno i dazi aggiuntivi imposti alla Cina l'8 e 9 aprile 2025, ma manterranno quelli introdotti prima del 2 aprile, tra cui i dazi Sezione 301, Sezione

232, quelli legati all'emergenza fentanyl e i dazi MFN.

Sospeso per 90 giorni il dazio del 34% imposto il 2 aprile, che però resta formalmente in vigore. Confermato invece il dazio del 10%, considerato una soglia equa per sostenere la produzione nazionale e tutelare i lavoratori americani.

Secondo l'Amministrazione Trump, queste misure rispondono all'emergenza economica causata dal persistente disavanzo commerciale con la Cina e puntano a ristabilire condizioni di concorrenza eque.

[Leggi di più](#)



Dall'Unione Europea

UE e Giappone rafforzano la cooperazione su commercio e sicurezza economica

Il 8 maggio, l'Unione Europea e il Giappone hanno confermato il loro impegno a rafforzare la cooperazione in ambito commerciale e di sicurezza economica durante il 6° Dialogo Economico di Alto Livello (HLED). Il Commissario UE per il Commercio e la Sicurezza Economica, Maros Šefčovič, ha incontrato i ministri giapponesi Takeshi Iwaya e Yoji Muto per discutere delle sfide globali, tra cui le politiche non di mercato e il problema della sovracapacità.

Durante gli incontri bilaterali, è stato posto particolare focus sulla resilienza delle catene di approvvigionamento e sull'importanza strategica delle tecnologie critiche. Šefčovič ha anche visitato Expo 2025 a Osaka, sottolineando l'importanza dei temi di sostenibilità e innovazione.

Dal 2019, l'accordo di partenariato economico UE-Giappone (EPA) ha notevolmente potenziato i legami commerciali, con un volume di scambi di beni di €130,6 miliardi nel 2023.

Le due parti sono determinate a continuare a rafforzare la loro cooperazione, con particolare attenzione alla sicurezza economica e al commercio internazionale.

[Leggi di più](#)





Bandi, Fiere, Eventi



Aice patrocina “Studio Pagamenti”: l’evento di riferimento per il Credit Management 21 maggio 2025

AICE patrocina *Studio Pagamenti*, l’evento promosso da CRIBIS in collaborazione con il *Corriere della Sera*, dedicato ai professionisti del Credit Management.

L’**appuntamento** si terrà in presenza a **Milano**, dalle **10:00 alle 13:00**, e offrirà un’analisi dettagliata dei comportamenti di pagamento delle imprese italiane, con un confronto sui principali benchmark europei e internazionali.

L’incontro è rivolto ad **Amministratori Delegati, CFO, Credit Manager, Direttori Commerciali** ed esperti del settore. Un’occasione per approfondire scenari, sfide e opportunità legate ai mercati internazionali e alla situazione economica globale.

La partecipazione è gratuita.

[Maggiori info qui](#)
Iscriviti



Agenzia ICE Forum Economico Italia - Congo 2025 Opportunità di Partenariato Bilaterale

Agenzia ICE, in collaborazione con l’Ambasciata d’Italia a Brazzaville, l’Ambasciata del Congo in Italia, l’Unione delle Comunità Africane in Italia, promuove il **Forum Economico Italia - Congo 2025**, che si terrà a Brazzaville il 26 e 27 maggio 2025 presso le Torri Gemelle di M’Pila.

Il forum offrirà alle aziende italiane l’opportunità di esplorare il potenziale economico del Congo, presentando strumenti di assistenza commerciale e finanziaria per rafforzare il partenariato bilaterale. L’evento si articolerà in due giorni di incontri istituzionali, panel tematici e sessioni B2B e B2G, con focus su settori strategici come agroindustria, macchinari,

energia, trasporti, finanza, turismo e infrastrutture.

Le adesioni devono essere effettuate online **entro il 19 maggio 2025**.

Per maggiori dettagli e per registrarsi, è possibile consultare la **Circolare Informativa**



Agenzia ICE Bando per il Global Startup Program 2025

Agenzia ICE lancia il bando per il Global Startup Program 2025, che selezionerà 80 startup da supportare con un mese di formazione all'estero, tra ottobre e novembre 2025, in acceleratori internazionali. I costi di formazione, viaggio e alloggio sono coperti da ICE.

Le destinazioni includono Bangalore (India), Parigi, Berlino, Londra, Singapore, New York e Los Angeles. Le cohort di Singapore e Los Angeles avranno focus su Fintech/Insurtech e "female founders" rispettivamente. Le migliori startup saranno premiate a Milano durante Winter SIOS di StartupItalia, con un premio speciale offerto da WeRoad e l'opportunità di partecipare a VivaTech 2026 a Parigi.

Domande aperte fino al 31 maggio 2025:

[Partecipa qui.](#)